

العربية للطيران airarabia.com

اطلاعیه جذب نیرو - سرپرست فروش - تهران

اهداف شغلی

این فرد مسئول فروش ایر عربیا و ارائه دهنده خدمات آژانس های مسافرتی، شرکتها و ایجاد تعهد بین آنها برای فروش بیشتر میباشد.

مسئولیت‌های اصلی:

- مدیریت و توسعه فروش در بین آژانس ها، پرتالهای آنلاین و شرکت ها در تهران - ایران.
- ایجاد جلسات برقراری ارتباط برای توسعه و فروش خدمات و سرویس های ایر عربیا.
- توسعه بخشیدن قراردادهای فروش و جذب آنها به افراد مربوط.
- افزایش فروش و شناخت فروشنده های جدید با کانال های توزیع مربوط.
- ارائه گزارش ماهیانه بر عملکرد نمایندگان فروش و بررسی نکات مثبت و یا منفی عملکرد با آنان برای ایجاد عملکرد مناسب، در صورت لزوم.
- آموزش کارمندان آژانسها در رابطه با محصولات و خدمات هواپیمایی ایر عربیا
- فراهم آوردن اطلاعات به روز رقبا و شرکتها. این اطلاعات به صورت کلیدی میبایست به مدیریت فروش ارسال شود.
- شناخت نقاط کلیدی فعالیت های فروش و تحلیل آماری و ارائه اطلاعات به مدیریت و کارمندان فروش.
- شناخت منابع مرتبط که در رشد کار ما را یاری دهد.
- شناخت خدمات مرتبط که در توسعه فروش اثر بخش باشد.
- این شخص مستقیماً به مدیریت فروش تهران گزارش خواهد داد.

مدارک مورد نظر

تحصیلات دانشگاهی - حداقل 3 سال سابقه فروش در ایرلاین یا شرکتهایی که به کارهای هواپیمایی مرتبط میباشد. توانایی برقراری ارتباط قوی و نوشتاری و گفتاری به زبان انگلیسی اجباری است.

در صورت تمایل آخرین رزومه متقاضی مستقیماً به مدیر فروش تهران به آدرس ایمیل زیر ارسال گردد.

mnaserbakht@airarabia.com

این اطلاعیه برای جذب نیرو در نمایندگی فروش ایر عربیا در تهران- ایران میباشد.